



Stellenprofil

Beschreibung:

Team | Retail Excellence ist ein Unternehmen langjährig erfahrener Senior Manager, erfahren im Umsetzen von Implementierungsprojekten in der Konsumgüter- und Einzelhandelsbranche.

Unsere Kunden sind namhafte mittelständische Unternehmen, Konzerne, Aktiengesellschaften und Familienunternehmen, die uns z. T. seit Jahren die Weiterentwicklung ihres Unternehmens anvertrauen.

Anders als der klassische Unternehmensberater arbeiten wir nicht mit großen Mannschaften, sondern direkt mit den Kunden-Teams, schaffen so eine verbindliche, nachhaltige Ausrichtung auf Vision und Realisierung der Ziele des jeweiligen Unternehmens.

Aufgabe:

Das Leistungsspektrum des Unternehmensentwicklers (m/w) umfasst die Akquise und die anschließende Analyse, Konzeption und Implementierung komplexer Projekte in den Funktionsbereichen Unternehmensstrategie, Vertrieb und Einkauf. Als Umsetzungsspezialisten mit dem Fokus auf nachhaltige Unternehmensentwicklung stützen wir uns dabei auf eine pragmatische, erprobte, prozess- und faktengestützte Vorgehensweise und wenden ausgereifte Change Management Methoden an.

Unsere heutigen Aufgaben gehören inhaltlich zu den spannendsten der Branche, sind herausfordernd wie lehrreich und bereichern unsere Kunden und uns selbst gleichermaßen in fachlicher und persönlicher Hinsicht.

Anspruch:

Wir suchen kompetente, runde Persönlichkeiten (m/w), die uns und unsere Kunden inhaltlich und persönlich wachsen lassen.

Verfügen Sie über eine mindestens zehn- bis fünfzehnjährige Beratungserfahrung in einer der renommierten Beratungsgesellschaften und haben zusätzlich Einzelhandels- und/oder Konsumgütererfahrung sammeln können, dann könnte Sie eine Aufgabe als TReE-Unternehmensentwickler (m/w) interessieren.

Der zukünftige Partner (m/w) sollte

- eine unternehmerische sowie kommunikativ starke und ergebnisorientiert operierende Managementpersönlichkeit sein
- ein abgeschlossenes Hochschulstudium haben und operatives Projektmanagement in einer führenden Managementberatung mindestens auf Ebene des Seniorprojektleiters oder Principals verantwortet haben
- einen ausgewiesenen Schwerpunkt im Bereich Retail oder Consumer Products haben, hier insbesondere im Bereich Non-food
- in den Themenbereichen Unternehmensstrategie oder Einkaufs- oder Vertriebsmanagement über fundierte methodische Kenntnisse verfügen
- sich durch kompetentes und sicheres Auftreten auszeichnen
- eine gute Kommunikationsfähigkeit - die er/sie auch in englischer Sprache sicher beherrscht
- stark im Strukturieren sein und einen hohen Qualitätsanspruch an sich und seine Projektarbeit haben
- Nachhaltigkeit, Zuverlässigkeit, Integrität und Rentabilitätsstreben gepaart mit einer hands-on-Mentalität für selbstverständlich halten

Wir suchen Persönlichkeiten (m/w) mit „Intrapreneurship“, einer Leidenschaft für besondere Leistung und einem hohen Engagement für persönliche und fachliche Weiterentwicklung.

Angebot:

Wir sind eine Partnerschaft nach dem Muster namhafter Beratungsgesellschaften. Wir bilden die Teilhaberstrukturen in einem transparenten und fairen Partnerschaftsmodell ab: Ausschließlich aktive Partner halten die Anteile, gemäß des persönlichen Beitrags zur Entwicklung der Gesellschaft. Wir wachsen beständig und nachhaltig, eröffnen exzellenten Persönlichkeiten die Chance, binnen kurzer Zeit in die finanziell attraktive Partnerschaft einzusteigen.

Geboten wird Ihnen ein qualitativ wachsendes Umfeld in einer Atmosphäre, die von starkem Teamgeist geprägt ist.

Wenn Sie sich aus Ihrem klassischen Rollenbild des Unternehmensberaters heraus weiterentwickeln wollen, erfolgreiche Unternehmen in ihrer strategischen Entwicklung begleiten wollen, dann wartet auf Sie eine Aufgabe, die ihnen eine ganz persönliche Wachstumsstory eröffnen wird. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

Erfüllen Sie die gestellten Anforderungen, dann senden Sie eine Kurzfassung Ihres CVs mit einem Beispiel persönlicher Exzellenz an Fr. Nicola Strohschneider, Nicola.Strohschneider@retail-excellence.com
--